

证券代码：300494

证券简称：盛天网络

湖北盛天网络技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他： <u>（请文字说明其他活动内容）</u>	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称	工行私银、万家基金、长信基金、景林资本、国海证券资管、西部利得、中金财富、华富基金、申万自营、申万菱信、嘉合基金、金元顺安、因诺资产、东海基金、至诚卓远、纯达投资、凯石基金、上海证券资管、宇诚基金、申港证券、普益标准、安信证券、银河证券、光大证券、辰钰投资、国君期货、招商证券	
时间	2022 年 10 月 23 日	
地点	中国金融信息中心	
公司接待人员姓名	董事长 赖春临 副总经理 王俊芳 副总经理 陈自力	
投资者关系活动主要内容介绍	副总经理陈自力介绍了公司的业务情况，董事长赖春临介绍了公司的未来战略，并与投资者交流。主要交流内容如下： 1. 电竞酒店赛道，公司为何选择和美团合作？电竞酒店主要的客户群体是什么？ 盛天网络的定位是“云时代场景生态的革新者和链接者”，我们的优势在于搭建平台。通过搭建平台，公司联合行业上下游的优秀伙伴一起为场景赋能。美团在本地服务市场覆盖的年轻人更多，而年轻人是	

电竞酒店的主要用户；美团旗下的 PMS 系统在酒店市场的覆盖比例较高；美团应用上集成了更多的非房收入种类；与美团合作，能够最大程度的发挥各自产品和渠道优势，做到 $1+1>2$ 。除美团之外，我们也会和 AR/VR 硬件、零售、IP、游戏等头部企业合作，为场景引入更多的增值服务，将电竞酒店打造为年轻人真正喜爱的数字娱乐场景。

电竞场景的消费者主要以 Z 世代泛游戏用户为主，消费者多是 Z 世代的年轻人以及有一定消费能力的白领。这个群体重视消费体验，具有更强的消费意愿和消费能力。

2. 公司电竞酒店业务的侧重点在哪方面？类似万豪那样做品牌运营还是做产品？盈利模式在哪里？

公司服务电竞酒店业务的产品“易乐途”的定位是电竞酒店数字营销平台。平台嵌入了酒店的电脑系统管理和酒店的营销服务、到店服务、资产管理、非房收入服务，公司再通过和市面上头部的 PMS、CRM 合作，提供系统管理、安全管理、智能设备链接服务。

盈利模式主要有以下几个方向：第一是品牌广告，广告营销是盛天的传统优势，在电竞酒店场景中，数码、电竞、食品、生活服务等新消费品牌，都有大量的目标客户。第二是非房收入，我们可以在电竞酒店场景引入商超、外卖、潮玩手办等商品和服务，提高场景的商业价值。第三是增值服务，我们可以为用户提供社交、电商、云游戏、云存储及 VR 体验等增值服务，获得增值服务收入。未来随着公司业务的发展，还会有更多的增值服务提供给用户。

现阶段电竞酒店业务还处于线下流量入口的占领阶段，收入和利润暂时不是公司关注的重点，预计 2024 年起电竞酒店业务会为公司收入作出较大的贡献。

3. 早年公司主要收入来源是广告收入，后面逐步增加了 IP 运营、游戏运营品类。未来公司的收入结构会是什么样？

公司收入主要来自于网络广告与增值、IP 运营和游戏运营。

网络广告及增值服务方面，未来游戏服务会成为重要的增长来源，除了增长迅速的游戏社交服务，还有游戏电商、剧本杀等更多新的服务持续成长。

IP 运营方面，《三国志 2017》《三国志·战略版》都是长线运营的游戏；《真·三国无双 霸》正在扩大发行区域；《大航海时代：海上霸主》也将上线；《真三国无双 8》正在研发中，整体上形成了有序的梯队。

在游戏运营方面，公司游戏发行子公司多个潜力游戏产品正在紧锣密鼓的开发中，其中包括《潮灵王国：起源》《遇见梦幻岛》《星之翼》《炁术行者》等。《潮灵王国：起源》近期完成了首曝和首次测试，其手办风格受到欢迎；《星之翼》是一款 3D 动作竞技类游戏，将主要在玩法上推陈出新。公司游戏工作室 Paras 计划推出几款独立游戏，包括《神州志：西游》《残世界的鸢尾花》《活侠传》等。其中《神州志：西游》已在 Steam 平台发售 demo 试玩版，试玩版本销量已突破 2 万份，预计 2022 年进行完整版发售。《活侠传》入围独立游戏国内最大的奖项 indieplay 的最佳游戏和最佳设计奖项。随着公司游戏发行产品数量和质量同步上升，有望为公司带来更多收入增量。

4. 盛天的核心竞争力体现在哪里？

公司的核心竞争力集中体现在两方面。一是公司独特的管理理念和实践。求真、务实、协作、创新一直是我们的核心价值观，我们的员工队伍以年轻人为主。管理团队对人才十分尊重，给大家提供了良好的工作环境和成长环境，我们从文化氛围上鼓励创新、尊重个性、我们的组织层级也相对较浅。公司的股权激励计划覆盖了较高比例的员工，让更多员工能共担企业发展的责任，共享企业发展的成果。这样的环境培育出有很强凝聚力的团队，是公司核心竞争力的根源。二是公司深厚的技术积累。当前我们拥有发明专利 13 项，软件著作权 163 项。公司拥有 IDC、CDN、VPN、ISP 等多个服务牌照，在大数据与云存

	储方向有着深厚的技术积累，已建设相应的大数据云计算及云存储服务平台，并广泛使用于公司各业务中。其中，盛天云、大数据技术、EYOONET 游戏分发引擎、虚拟盘和硬盘保护等关键技术为公司各项业务发展提供了持续的助力。在我们介入新业务之前，我们往往在相关产品上已经有一定的技术储备。比如公司 2018 年推出“盛天云”，实际上自 2012 年开始就通过云算力提升网吧市场服务效率、降低服务成本，多年的积累支撑了云游戏平台的技术领先。
附件清单	无
日期	2022 年 10 月 24 日